

# CALENDARIO ACADÉMICO 2023-2024 POSGRADO EN DIRECCIÓN COMERCIAL Y VENTAS

## CAMPUS TERRASSA

MARZO 2024

				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

JUNIO 2024

					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

ABRIL 2024

1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

JULIO 2024

1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

MAYO 2024

		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

SESIÓN	FECHA	DÍA	HORA	ASIGNATURA	DOCENTE
1	1/3/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	LA VENTA COMPLEJA	RICARDO AGUIRRECHE RODRÍGUEZ
2	2/3/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	EL PROCESO DE VENTA	RICARDO AGUIRRECHE RODRÍGUEZ
3	8/3/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	CONECTANDO CON EL MERCADO	ELENA MADRID LÓPEZ
4	9/3/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	CONECTANDO CON EL MERCADO	ELENA MADRID LÓPEZ
5	15/3/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	EL PROCESO DE VENTA	RICARDO AGUIRRECHE RODRÍGUEZ
6	16/3/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	EL PROCESO DE VENTA	RICARDO AGUIRRECHE RODRÍGUEZ
7	22/3/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	LA VENTA COMPLEJA	ERNESTO SÁNCHEZ GONZÁLEZ
8	23/3/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	LA VENTA COMPLEJA	ERNESTO SÁNCHEZ GONZÁLEZ
9	5/4/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	CONECTANDO CON EL MERCADO	MIGUEL ANGEL TRABADO MORENO
10	6/4/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	CONECTANDO CON EL MERCADO	MIGUEL ANGEL TRABADO MORENO
11	12/4/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	EL PROCESO DE VENTA	RICARDO AGUIRRECHE RODRÍGUEZ
12	13/4/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	CONECTANDO CON EL MERCADO	MIGUEL ANGEL TRABADO MORENO
13	19/4/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	TRABAJO FIN DE POSGRADO	RICARDO AGUIRRECHE RODRÍGUEZ
14	20/4/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	DIRECCIÓN DE EQUIPOS COMERCIALES	CARLOS DIANA GARCÍA
15	26/4/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	EL PROCESO DE VENTA	MÀRIUS GIL MENDOZA
16	27/4/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	INTERACCIÓN CON EL CLIENTE	MÓNICA UTRERA JORDÁN
17	3/5/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	INTERACCIÓN CON EL CLIENTE	MÓNICA UTRERA JORDÁN
18	4/5/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	DIRECCIÓN DE EQUIPOS COMERCIALES	CARLOS DIANA GARCÍA
19	10/5/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	EL PROCESO DE VENTA	RICARDO AGUIRRECHE RODRÍGUEZ
20	11/5/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	DIRECCIÓN DE EQUIPOS COMERCIALES	CARLOS DIANA GARCÍA
21	17/5/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	DIRECCIÓN DE EQUIPOS COMERCIALES	CARLOS DIANA GARCÍA
22	18/5/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	DIRECCIÓN DE EQUIPOS COMERCIALES	CARLOS DIANA GARCÍA
23	24/5/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	GESTIÓN DE LOS RECURSOS DE VENTAS	JUDITH CATALÀ PRATDESAVA
24	25/5/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	INTERACCIÓN CON EL CLIENTE	RAFAEL RICHART FERRI
25	31/5/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	INTERACCIÓN CON EL CLIENTE	RAFAEL RICHART FERRI
26	1/6/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	GESTIÓN DE LOS RECURSOS DE VENTAS	NOELIA HURTADO SORIANO
27	7/6/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	TRABAJO FIN DE POSGRADO	RICARDO AGUIRRECHE RODRÍGUEZ
28	8/6/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	DIRECCIÓN DE EQUIPOS COMERCIALES	XAVIER LAMOTE DE GRIGNON
29	14/6/2024	Viernes	de 16:00 a 20:00 h	INTERACCIÓN CON EL CLIENTE	RAFAEL RICHART FERRI
30	15/6/2024	Sabado	de 9:30 a 13:30 h	TRABAJO FIN DE POSGRADO	CARLOS DIANA GARCÍA / RICARDO AGUIRRECHE RODRÍGUEZ
	05/7/2024	Viernes		ACTO DE CLAUSURA	