CALENDARIO ACADÉMICO EXECUTIVE MODULAR EDUCATION 2021-22

SEGUNDO CUATRIMESTRE

POSGRADO: DESARROLLO DIRECTIVO DIRECTOR: PERE MAÑÉ

18 19 20 21 22 23 24 25 26 27 28 29 **30 31**

Acto de Clausura

MARZO	1 2 3 4 5 6	SESIÓN	FECHA	MATERIA	DOCENTE	TEMARIO Y/O ACTIVIDADES
2022	7 8 9 10 11 12 13	1	18/03/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	DIRECCIÓ ESTRATÈGICA	Pere Mañé	PRESENTACIÓN PROGRAMA, FUNCION DIRECTIVA Y FUNDAMENTOS DE ESTRATEGIA
	14 15 16 17 18 19 20	2	19/03/2022 Sábado de 09:00 a 14:00	EUNCET OUT OF THE BOX	Pere Mañé	
	21 22 23 24 25 26 27	3	25/03/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	DIRECCIÓ ESTRATÈGICA	Raul Sanchez	LA INNOVACIÓN COMO FUENTE DE VENTAJAS ESTRATÉGICAS
	28 29 30 31	4	26/03/2022 Sábado de 09:00 a 14:00	DIRECCIÓ ESTRATÈGICA	Raul Sanchez	NUEVOS MODELOS DE NEGOCIO BASADOS EN LA INNOVACIÓN; LEAN INNOVATION MODEL, MODELO IDEO DESIGN THINKING
		5	01/04/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	BUSINESS MODELS	Pere Mañé	ANÁLISIS DE MODELOS DE NEGOCIO Y NETWORKING- TUTORIA TRABAJO
ABRIL	1 2 3	6	02/04/2022 Sábado de 09:00 a 14:00	ANÁLISIS FINANCER Y CONTROL DE GESTIÓ	Noelia Hurtado	DIAGNÓSTICO FINANCIERO Y EMPRESARIAL, GESTIÓN DE COSTES Y CONT. ANALÍTICA
2022	4 5 6 7 8 9 10	7	08/04/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	ANÁLISIS FINANCER Y CONTROL DE GESTIÓ	Noelia Hurtado	NOF, CASH FLOW FORECAST, EVALUACIÓN INVERSIONES
	11 12 13 14 15 16 17	8	09/04/2022 Sábado de 09:00 a 14:00	ANÁLISIS FINANCER Y CONTROL DE GESTIÓ	Noelia Hurtado	PROYEC. FINAN. Y BÚSQUEDA FINANCIACIÓN
	18 19 20 21 22 23 24	9	22/04/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	MÀRQUETING, GESTIÓ COMERCIAL & INTERNACIONALITZACIÓ	Jordi Sacristan	MARKETING ESTRATÉGICO
	25 26 27 28 29 30	10	23/04/2022 Sábado de 09:00 a 14:00	MÀRQUETING, GESTIÓ COMERCIAL & INTERNACIONALITZACIÓ	Jordi Sacristan	MARKETING ESTRATÉGICO
		11	29/04/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	MÀRQUETING, GESTIÓ COMERCIAL & INTERNACIONALITZACIÓ	Carles Argemí	MARKETING DIGITAL
MAYO	1	12	30/04/2022 Sábado de 09:00 a 14:00	MÀRQUETING, GESTIÓ COMERCIAL & INTERNACIONALITZACIÓ	Ricardo Aguireche	GESTIÓN COMERCIAL
2022	2 3 4 5 6 7 8	13	06/05/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	EUNCET TALKS	Nuria Correig - Eina B2B	FROM MOUNTAIN TO BUSINESS - AVALUACIÓ I GESTIÓ DEL RISC
	9 10 11 12 13 14 15	14	07/05/2022 Sábado de 09:00 a 14:00	MÀRQUETING, GESTIÓ COMERCIAL & INTERNACIONALITZACIÓ	Joan Tristany	ENTORNO, TENDENCIAS, MARCO MACROECONÒMICO E INTERNACIONALIZACIÓN
	16 17 18 19 20 21 22	15	13/05/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	BUSINESS MODELS	Pere Mañé	EMPRENDIDURIA - TUTORIA TRABAJO
	23 24 25 26 27 28 29	16	14/05/2022 Sábado de 09:00 a 14:00	BUSINESS MODELS	Xavier Rodríguez	PROJECT MANAGEMENT: EL MODELO DE TRABAJO DE LOS TASK FORCE
	30 31	17	20/05/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	DIRECCIÓ DE PERSONES Y MARC JURÍDIC	Yolanda Gonzàlez	MARC JURÍDIC MERCANTIL, LABORAL, PENAL, RSC
		18	21/05/2022 Sábado de 09:00 a 14:00	OPERACIONS Y LOGÍSTICA	Marta Caballero	GESTIÓN DE LAS OPERACIONES: PRODUCCIÓN, CALIDAD, LOGÍSTICA
JUNIO	1 2 3 4 5	19	27/05/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	OPERACIONS Y LOGÍSTICA	Marta Caballero	MODELOS DE SUPPLY CHAIN MANAGEMENT
2022	6 7 8 9 10 11 12	20	28/05/2022 Sábado de 09:00 a 14:00	OPERACIONS Y LOGÍSTICA	Marta Caballero	MODELOS DE SUPPLY CHAIN MANAGEMENT
	13 14 15 16 17 18 19	21	03/06/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	DIRECCIÓ DE PERSONES Y MARC JURÍDIC	Monica Utrera	LIDERAZGO EN ENTORNOS VUCA. MOTIVACIÓN Y GESTION DE PERSONAS
	20 21 22 23 24 25 26	22	04/06/2022 Sábado de 09:00 a 14:00	TRAINING DAY	Pere Mañé	
	27 28 29 30	23	10/06/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	DIRECCIÓ DE PERSONES Y MARC JURÍDIC	José Luis Alcaraz	MODELOS DE ORGANIZACIÓN Y RRLL
		24	11/06/2022 Sábado de 09:00 a 14:00	DIRECCIÓ DE PERSONES Y MARC JURÍDIC	José Luis Alcaraz	SELECCIÓN, PROMOCIÓN Y RETENCIÓN DEL TALENTO
		25	17/06/2022 Viernes de 16:00 a 21:00	BUSINESS MODELS: TRABAJO FINAL DE POSGRADO	Carles Argemí / Pere Mañ	E ENTREGA TRABAJO FINAL: PLAN ESTRATÉGICO DE NEGOCIO EN GRUPOS DE MÁXIMO 4 PERSONAS
JULIO	1 2 3		08/07/2022 Viernes	ACTO DE CLAUSURA		
2022	4 5 6 7 8 9 10					
	11 13 13 14 15 16 17					